# Swiss Wine Promotion SA

Présentation AG de VITIVAL

21.07.2021 Halle polyvalente, Conthey



## Ordre du jour | Traktandenliste

- Présentations des lignes stratégiques 2021-2025 | Präsentation der Strategie 2021-2025
- Actions de promotion 2021-2022 | Werbemassnahmen 2021-2022





#### Priorité 1:

Augmenter la demande en volume et atteindre de 40% : vente directe, grande distribution, grands évènements, gastronomie, export

#### Priorität 1:

Steigerung der Nachfrage im Volumen und 40% erreichen:

Direktverkauf, Massenvertrieb, Grossveranstaltungen, Gastronomie, Export





### Priorité 2:

Augmenter la différenciation avec les producteurs des pays étrangers pour être plus compétitifs sur la base de la transparence, l'expérience, de l'interactivité et l'excellence

→Informer et éduquer sur la production, la durabilité sociale – environnemental – économique

### Priorität 2:

Verstärkte Differenzierung zu Herstellern im Ausland, um auf Basis von Transparenz, Erfahrung, Interaktion und Kompetenz wettbewerbsfähiger zu sein

→ Informieren und aufklären über Produktion, soziale - ökologische - wirtschaftliche Nachhaltigkeit



### Priorité 3:

Offrir le meilleur programme de connaissance des vins auprès de publics, pour avancer vers une fierté collective.

→ Swiss Wine Campus, formation des particuliers et des professionnels

#### Priorität 3:

Der Öffentlichkeit das beste Wein-Wissensprogramm zu bieten, damit wir einen gemeinsames Gefühl von Stolz erreichen.

→ Swiss Wine Campus, Schulungen für Einzelpersonen und Profis



## Lignes stratégies 2021-2025 |

### Priorité 4:

Établir des outils de contrôle à toutes les étapes pour devenir profitable.

→ Utiliser des outils de monitoring

#### Priorität 4:

Etablierung von Überwachungswerkzeugen in allen Phasen, um profitabel zu werden.

→ Überwachungstools verwenden





#### Priorité 5:

Fédérer les acteurs pour éviter le FarWest.

→ Chaque personne ayant un intérêt pour les vins suisses est un ambassadeur (consommateur, sommelier, vigneron)

#### Priorität 5:

Vereinigung der Akteure, um den FarWest zu vermeiden.

→ Jeder, der sich für Schweizer Weine interessiert, ist ein Botschafter (Konsument, Sommelier, Winzer)



#### Priorité 6:

Porter une image unique pour les vins suisses et une communication sous l'identité Swiss Wine. Casser les frontières cantonales ou régionales.

→ L'utilisation de l'identité Swiss Wine dans les régions et chez les producteurs

#### Priorität 6:

Ein einzigartiges Image für Schweizer Weine nach aussen tragen und eine gemeinsame Kommunikation unter der Swiss Wine Identität. Aufbrechen von kantonalen und regionalen Grenzen.

→ Die Verwendung der Swiss Wine Identität in den Regionen und bei den Produzenten



«Nous sommes tous les vins suisses»





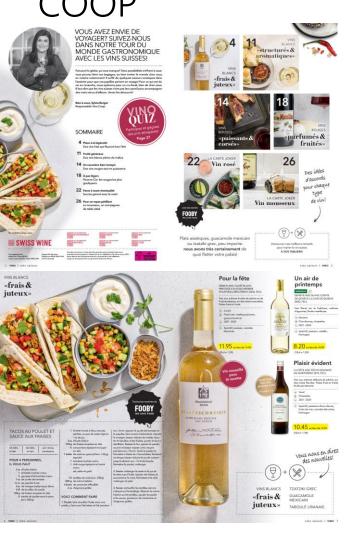
«Siamo tutti vini svizzeri»



«We are all Swiss Wine»











#### Autres actions en GD:

- Denner
- Lidl
- Aldi
- Mövenpick
- Transgourmet

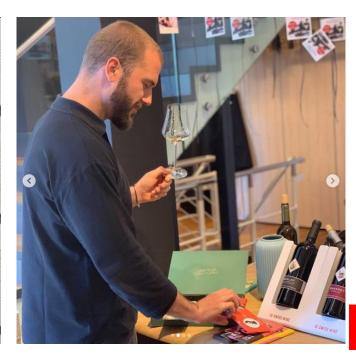


## Winemaker - Pop-Up Store à Zürich

- Du 28 mai au 12 juin, Pop-up store proposant exclusivement des vins suisses à Zürich
- Vom 28. Mai bis 12. Juni, Pop-up-Store mit ausschliesslich Schweizer Wein in Zürich









#### Swiss Wine Summer 2021

- Du 1<sup>er</sup> juin au 31 août, deuxième édition du Swiss Wine Summer (à ce jour: 618 inscriptions)
- Vom 1. Juni bis 31. August, die zweite Ausgabe des Swiss Wine Summers (zur Zeit: 618 Anmeldungen)









**Stand** 06.07.21

*Deutschschweiz* 339 55%

*Westschweiz* 260 | 42%

Tessin

19 | 3%

Total

Vaud	93
Wallis/Valais	81
Bern	67
St. Gallen	59
Zürich	41
Neuchâtel	31
Genève	28
Fribourg	27
Graubünden	27
Thurgau	26
Luzern	23
Aargau	21
Tessin	19
Schwyz	10
Solothurn	9
Jura	8
Schaffhausen	8
Zug	7
Obwalden	6
Basel-Landschaft	5
Basel-Stadt	5
Appenzell Ausserrhoden	6
Uri	4
Appenzell Innerrhoden	3
Glarus	2
Nidwalden	2



## Au cœur des vendanges | Am Puls der Ernte

- 2 octobre, journée «Au cœur des vendanges»
- 2. Oktober, Tag: «Am Puls der Ernte»









amPuls derErnte



#### Inscriptions

Inscrivez-vous dès maintenant pour accueillir les intéressés le 2 octobre 2021 :

admin.swisswine.ch/register

Délai: 1er août 2021





Le concept en quelques chiffres

30 C'est le prix de la bolte en francs 1 Il est valable pour 1 adulte et

contient: 1 verre de dégustation

1 dropstop et 1 carte Vaud à la Carte délivrée par l'Office du

tourisme du canton de Vaud

10 caves et de passer un moment privilégié avec 10 vignerons et

10 Ce sésame me permet de visites

VINS SUISSES

Article RP – Le Menu

times que vous choisissez à la carte,

Cette nouvelle formule vous invite à partager des moments privilégiés

avec nos vignerons et vigneronnes er

dégustant leurs dernières créations

J'achète le coffret contenant le

fameux verre de dégustation qui ouvre les portes des caves du canton de Vaud.

en fonction de votre agenda.



30 francs à utiliser sur une com-

mande chez le vigneron ou la

SWISS WINE MESITER



LES SWISS WINE DU WEEKEND Frères Liesch: «Nous sommes des sportifs!»

Le domaine des frères Liesch à Malans (GR) propose une belle palette de vins.



LES SWISS WINE DU WEEKEND «Je fais les choses à ma manière!»

Le plaisir avant tout! A Epesses, Blaise Duboux écoute sa vigne et la transforme en d'excellents crus typés.



/ NEWSLETTER

LES SWISS WINE DU WEEKEND «Le vin? Bien plus qu'une simple boisson!» «Icône du vin suisse», Marie-Thérèse Chappaz adore se lancer des défis. A Fully et toujours en

Articles «Les Swiss Wine du week-end» - Gault&Millau Channel



Livre «111 vins suisses à me pas manguer»



### Swiss Wine Campus

- Développement de modules spécifiques sur les régions viticoles suisses et les principaux cépages.
- Entwicklung von spezifischen Modulen zu den Schweizer Weinbaugebieten und de wichtigsten Rebsorten.
  - En projet | Zukünftige Projekte:
    - Vaud, Neuchâtel, Genève, Suisse-alémanique, Tessin
    - Spécialiste «Pinot Noir» | Spezialist « Pinot Noir »





#### Model SA - Cartons Swiss Wine

- Création de cartons aux couleurs de Swiss Wine
- Erstellung von Kartons in den Farben von Swiss Wine













Carton 2 bouteilles Carton 3 bouteilles

Carton 6 bouteilles

Carton 12 bouteilles









Idée/ Idee : effectuées

Durant l'automne 2021, nous souhaitons offrir la livraison postale en Suisse des commandes lors de visites chez des producteurs suisses

Im Herbst 2021 offerieren wir den Besuchern, welche beim Schweizer Weinproduzenten vor Ort bestellen, die Zustellung per Post











Swiss Pavilion at Expo Dubai

Octobre 2021- mars 2022, Dubaï Oktober 2021-März 2022, Dubaï



La Suisse à Paris – BHV Le Marais

10 novembre - 31 décembre 2021, Paris, France 10. November - 31 Dezember 2021, Paris, Frankreich

Suisse. Naturellement.

#### Pop-up House of Switzerland, Stuttgart

Juilet-octobre 2021, Stuttgart, Allemagne Juli-Oktober 2021, Stuttgart, Deutschland



## Partenariat | Partnerschaften

Allemagne



**USA-Canada** 

UK



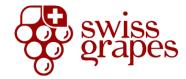




























## Partenaires | Partner



















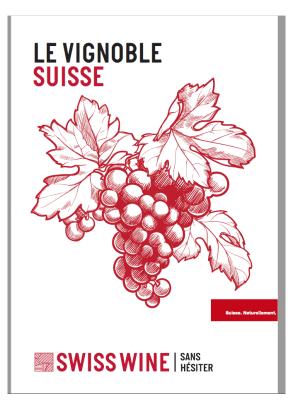


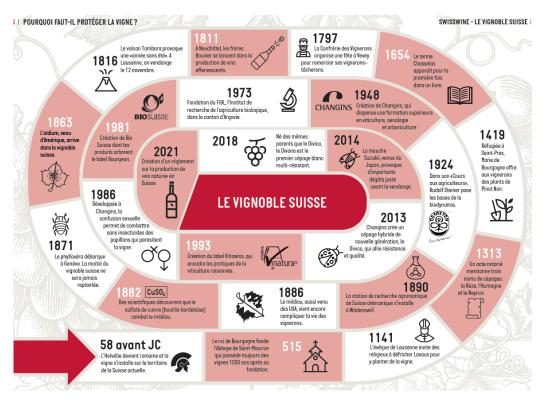




#### **Brochure**

- Rédaction d'une brochure sur la culture du vignoble suisse
- Erarbeitung einer Broschüre über die Anbaumethoden im Schweizer Weinbau









#### **Brochure**

- Rédaction d'une brochure sur la culture du vignoble suisse
- Erarbeitung einer Broschüre über die Anbaumethoden im Schweizer Weinbau

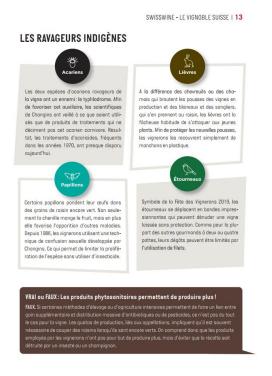
12 | POURQUOI FAUT-IL PROTÉGER LA VIGNE ?

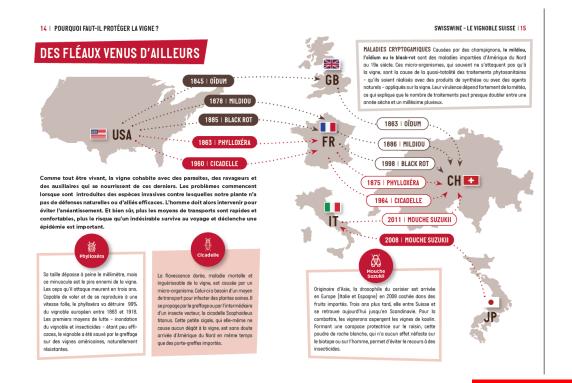
#### LA VIGNE ET SES ENNEMIS

Cette liane domestiquée par l'être humain se révèle plutôr résistante. Elle pousse dans des types de sol très différents. On la rencontre en bord de mer comme sur les rellefs alpins. Ses fruits attirent un certain nombre d'opportunistes qui vont de la guêpe au sanglier. Toutefois, pour ennuyeux qu'ils soient, ces chapardeurs n'ont jamais posé de problème existentleis.



Jusqu'au milleu du 19° siècle, le principal souci des vignerons a toujours été la météo et se caprices (gelées, grêle, sécheresse). Aujourd'hul encore, les ennemis traditionnels de la vigne sont tenus en respect par des méthodes n'ayant qu'un impact négligeable sur







#### Brochure

20 | TROUVER DES SOLUTIONS

#### LES HYBRIDES

A l'origine du greffage, le phylloxéra va inciter le monde viticole à créer des centaines de cépages hybrides nés du croisement entre cépages européens de qualité et vignes américaines résistantes. Après avoir presque disparu à la fin des années 1950, les hybrides sont vus, depuis quelques décennies, comme une alternative à l'utilisation de produits de traitement. Des nouveaux cépages très prometteurs, comme le Divico et le Divona, commencent désormais à s'installer dans le vignoble helvétique.

#### DES CROISEMENTS AUX HYBRIDES

En biologie, les croisements désignent un individu né de deux parents de la même espèce, mais de races différentes (un Saint-Bernard et un labrador). Les hybrides naissent de l'union de deux parents d'espèces différentes (un chien et une louve). Dans le monde viticole, l'hybridation se développe lorsque l'on se rend compte qu'à la différence de Vitis vitifera (la vigne européenne utilisée pour faire du vin), d'autre espèces de Vitis (des vignes sauvages d'Asie ou des Amériques) ne sont pas affectées par l'oïdium et le mildiou. Après l'arrivée des ravageurs américains à la fin du 19° siècle. plus d'un millier de cépages dits «hybrides producteurs directs» sont créés. La piètre qualité des vins et le développement de produits de traitement chimiques peu coûteux et faciles d'utilisation va les faire régresser à partir des années 1930 jusqu'au début du 21º



SWISSWINE - LE VIGNOBLE SUISSE | 21

#### EVOLUTION DES CÉPAGES HYBRIDES EN SUISSE

En 2019, l'Office fédéral de l'agriculture recensait 316 hectares, soit 21% du vignoble suisse, plantés de cépages naturellement résistants aux maladies de la vigne. Ces variétés dites «PlWI» ou hybrides n'ayant pas besoin d'être traitées avec des pesticides, qu'ils soient homologués en bio ou de synthèse, affichent toutefois une forte croissance comme le montre le tableau ci-dessous.



#### LE DIVICO, UN NOUVEL ESPOIR

A partir des années 1980, de plus en plus de voix dénoncent l'utilisation des produits de traitements. Si certains se tournent vers des modes de production biologiques, d'autres veulent relancer les hybrides. L'Agroscope de Changins remet ainsi la recherche sur les cépages naturellement résistants au sommet de ses priorités. La première de ces variétés à aillier qualité guistative et résistance héritée est le Divico. Commercialisé à partir de 2013, ce cépage n'est que très peu affecté par les principales maladies fongiques (oïdium, mildiou et pourriture grise). Il n'a pas, ou très peu, besoin d'être protégé par des produits phytosanitaires. En moins de dix ans, il a convaincu les vignerons et s'est installé sur près de cinquante hectares. 2018 a vul l'arrivée d'une variété blanche, elle aussi multi-résistante, le Divona. Encore minoritaire, la production de vins de qualité avec des cépages résistants aux maladies devarit conpaire un essor considérable class les années à venir.

Labels et certification /Labels und Zertifizierungen :

- Production intégrée / Vinatura / IP Suisse
- Bio: Bio Inspecta / Bio Suisse / Bourgeon
- Biodynamie / Philosophie / Vin Nature (Charte)
- Autres labels (Charte St-Théodule, Terravin, etc...)



- Mise en place la nouvelle charte graphique sur tous les supports de communication/













































- Mise en place la nouvelle charte graphique sur tous les supports de communication/
- Implementierung der neuen CI/CD Guidelines auf allen Kommunikationsmedien



www.neuchatel-vins-terroir.ch













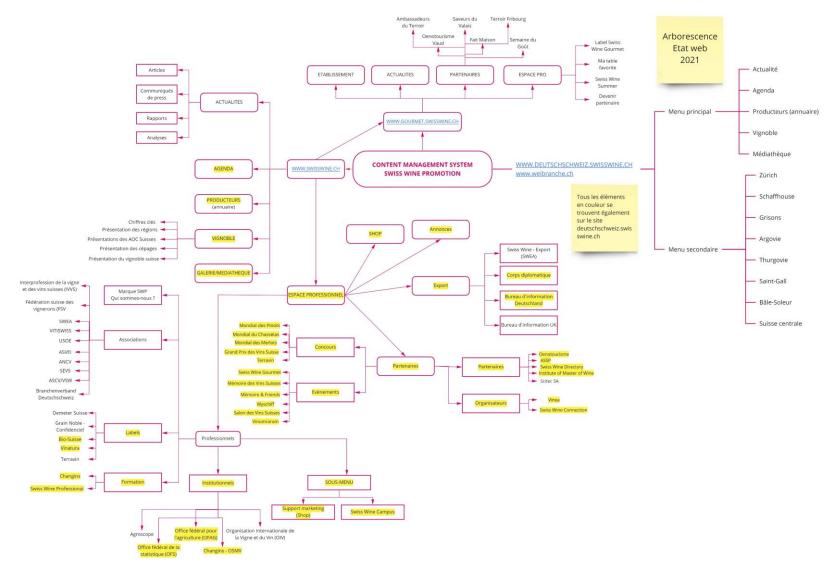


 Communication sur les RS, newsletters (vigneron.ne.s, HORECA, Swiss Wine Fans) / Kommunikation über die Soziale Medien, Newsletter (Winzer, HORECA, Swiss Wine Fans)

 Migration du site internet de Drupal 7 à Drupal 9 / Migration der Website von Drupal 7 auf Drupal 9

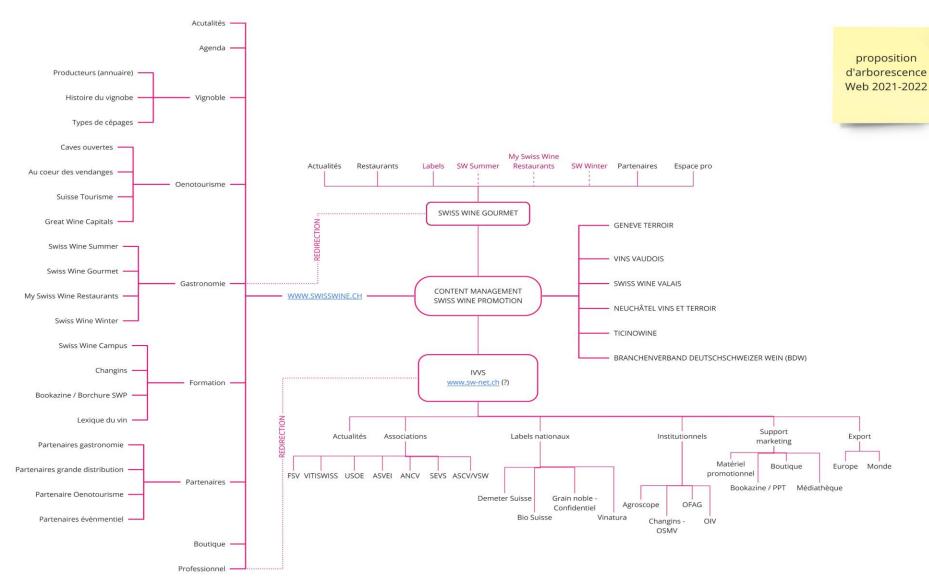




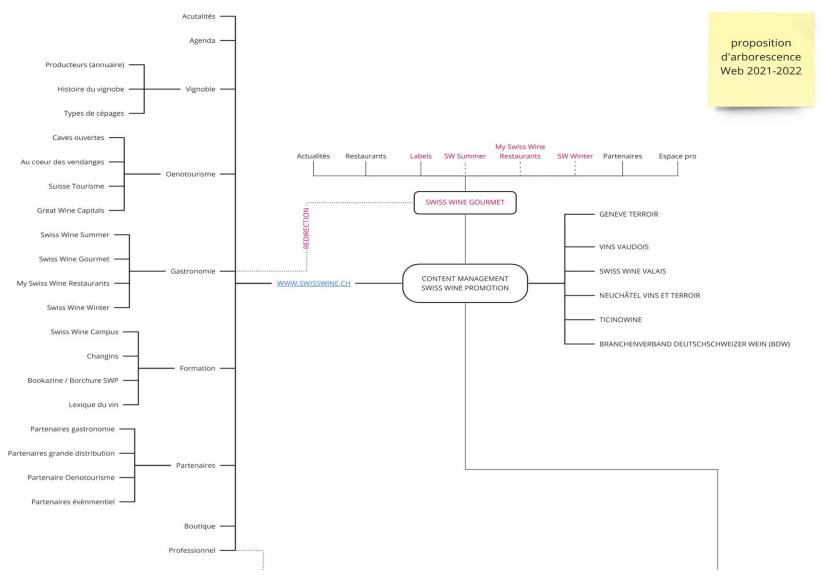






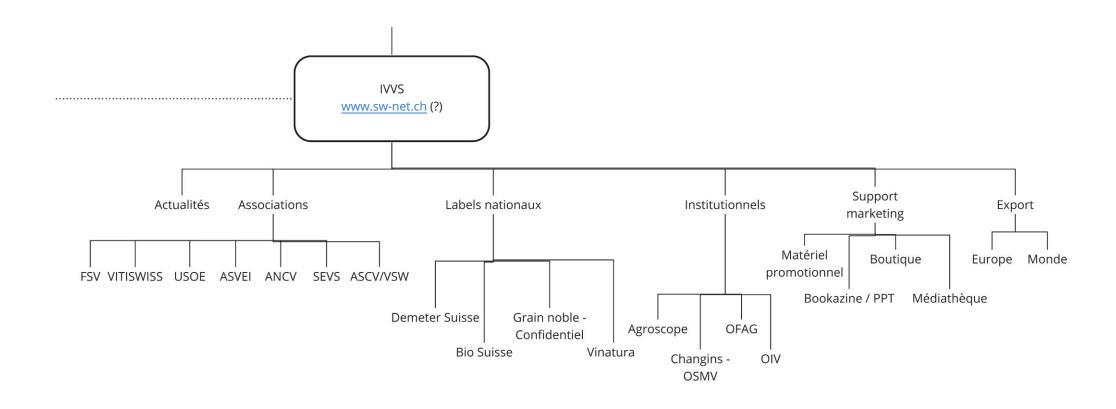














Planning (provisoire)//Planung (provisorisch)

Pitch aux agences
Juillet-août 2021

• Pitch an Agenturen Juli-August 2021

• Sélection de l'agence Septembre 2021

• Auswahl der Agentur September 2021

• Lancement des travaux Octobre 2021

Start des Webprojekt Oktober 2021

• Développement plateformes annexes Printemps 2022

• Entwicklung von weiteren Plateformen Frühjahr 2022

• Développement plateforme B2B Eté 2022

Entwicklung einer B2B-Plattform
Sommer 2022



# MERCI DANKESCHÖN GRAZIE



